



扩展“在家工作型”企业业务

如果您正在考虑扩展“在家工作型”企业业务，那么您所面临的问题与其它正在考虑扩展业务的公司是一样。在决策及评估过程中，考虑扩展行动的利与弊是很重要的。下文旨在简要指出您应当考虑的一些问题：

扩展“在家工作型”企业业务意味着什么？

这可能意味着：

- 增加一条生产线；
- 多接收一名顾客；
- 决定购买更多的设备或工具；或者
- 搬出家庭住宅，迁入一处商业场所

您个人应当考虑哪些问题？

为什么想要扩展业务？

业务扩展对您本人、您的个人生活和家庭都会有什么影响？

随着扩展而来的可能是更高的利润和更多的问题。

可能意味着离家的时间更多、或者即便在家也不得不牺牲家庭而将时间投入业务。

业务还能为您带来乐趣吗？

家里的人员流量是否会增加？这对您的隐私有何影响？

您需要对业务进行更多的个人财力投入吗？您有没有这种资源？您愿意冒此风险吗？

您的扩展计划与您的短期和长期商业目标是否一致？

扩展取决于您在生意起步和运作时的动力。

扩展是否会为您带来您所希望和/或需要的更多经济回报？

扩展是否使您向长期计划迈进了一步？此长期计划可能包括最终迁入市内商业区。

利润前景和回报是否值得您付出时间和财力？

运行方面有何考虑因素？

市场上是否有机会？市场对您的业务扩展会有何反应？

您对此想法做过调查研究吗？

许多人开始在家创业是以尽可能低的成本尝试某种想法，并观察该想法的进展情况如何。

您是否有推广计划？



您计划如何让潜在顾客知悉您的业务扩展？

在家创业时，您可以进行实验，看看哪种方式最为有效。

是否需要购买设备？水电设施的连接情况如何？

您是否需要储存产品？仓库情况如何？

是否需要进行房屋翻新？

如果您目前与某家公司签有经销或特许经营协议，该公司对于您可能增加的产品/服务有没有限制？

有没有市政许可及其它监管方面的限制？

有没有与其它“在家工作型”企业共同开展业务的合作机会？

换句话说，您是独自运作，还是可以与他人联合起来互补互利？

您是否有管理技能？

您需要进一步评估自己的能力和技能。

如果自觉不足，您会如何提高自己？这样做的时间和费用情况如何？

雇员招聘方面有何考虑？

您有没有确定使计划成功的成本和资金来源？

您有没有进行现金流/预算分析，并对自己的想法进行评估？

现金流预测有局限性，不过却是一种规划工具，迫使您针对未来发展方向确定成本并预估收入。

您是否有时间表？

您是否有商业计划？